

Jornal da
Ascipam

Associação Empresarial de Pará de Minas

Mala Direta Postal
Básica
9912204927/2008-DRMG
ASCIPAM
CORREIOS



O Jornal do Empresário | Pará de Minas, dezembro 2016 | Ano XX | Número 251 | www.ascipam.com.br

publique

PREENCHA
O CUPOM E
BOA SORTE!

NATAL de Prêmios

Ascipam

COMPRE EM PARÁ DE MINAS E CONCORRA A
**6 VALES-COMPRAS DE
R\$5.000,00**

**6 VALES-COMPRAS DE R\$500,00
PARA O VENDEDOR**

**SORTEIO
4 JANEIRO**

EXPEDIENTE



JORNAL DA ASCIPAM

é uma publicação da
Associação Empresarial de
Pará de Minas

Ano XX - Número 251
Dezembro 2016

Presidente

Carlos Henrique de Souza

Vice-Presidente

Sandra Araújo

Diretor Administrativo

Evandro de Oliveira Silva

Diretor Financeiro

Eduardo de Almeida Leite

Diretor de Produtos e
Serviços

Sérgio Raimundo Marinho

Diretor Comercial/ Expansão

Cláudio Márcio de Moura Cabral

Diretor de Eventos e
Comunicação

Paulo Augusto Teixeira Duarte

Diretor Social e Comunitário

Ênio Fonseca Amaral

Diretoria Assistente

Alexandre Machado de Oliveira

Daniel Chaves Peixoto

Giovanni Rodrigo Diniz

José Dimar Mendes

Maria Cristina Aparecida de Almeida

Nilson Mendes dos Santos

Silvana Aparecida Ferreira Araújo

Conselho Fiscal Efetivo

Mário Augusto Silveira Pinhão

Márcia Cecília de Araújo

Ronaldo Pinto Coelho Mendes

Suplentes Conselho Fiscal

Haroldo M. Faria Pinto

José Fernandes Guimarães

Milton Henriques Guimarães

Diagramação

Publique

producao@publiqueweb.com.br

(37) 3231-3400

Redação

Publique

Rua Benedito Valadares, 478, sl 104

Centro - Pará de Minas -MG

Fone (37) 3231-3400

As matérias assinadas são de inteira
responsabilidade de seus autores.

ASCIPAM EM DIA

Carlos Henrique de Souza



Mais que moralidade e boas reformas administrativas o Brasil do amanhã vai precisar de políticos diferenciados

O ano vai chegando ao fim na certeza de que não foi bom nem econômica ou politicamente, muito menos do ponto de vista da segurança pública e de outros quesitos vitais para o crescimento de uma nação e a sobrevivência digna de seu povo.

O cenário se torna ainda mais insustentável diante do agravamento da crise ética e da moralidade, que ameaça o presente e o futuro do país. Tanta corrupção está impondo a todos nós uma recessão amarga, com inflação elevada, juros recordistas, investimentos incompatíveis com a retomada do crescimento, recuo do consumo e milhares de trabalhadores longe de seus postos.

Dá para continuar aguentando tudo isso? Não, não dá. A situação é tão grave

que impõe soluções governamentais em curto prazo, antes que o mercado desista do Brasil. Ressalte-se, no entanto, que a adoção de medidas eficazes não deve se restringir às reformas mais recentes anunciadas pelo governo, tais como a PEC dos gastos públicos e as reformas previdenciária e trabalhista.

O país precisa ser levado a sério, quebrando paradigmas para acompanhar a evolução do mundo. Trabalhamos com leis arcaicas e conceitos tão atrasados que, às vezes, nos sentimos fora da aldeia global que transformou o planeta.

Ainda assim, as principais entidades nacionais que atuam diretamente na representatividade dos segmentos da economia se mostram confiantes na

perspectiva que o cenário negativo ficará para trás. Entre os pontos citados estão o saldo comercial favorável, forte ingresso de capitais via investimentos diretos e financeiros e a recuperação do consumo ao longo do ano.

Mas isso não bastará para recolocar o Brasil no trilho do crescimento. Um país de dimensões continentais não pode enfrentar tudo isso sem se dar conta da necessidade de mudanças profundas, começando pelo entendimento político que deve ir muito além do partidário. Pelas lições aprendidas a duras penas devemos nos organizar cada vez mais para a proposição e realização de projetos ancorados pelo uso da palavra e o exercício do diálogo.

Não demora muito e a revolução que

está em marcha no país vai começar a fazer barulho na criação de startups políticas. Estamos falando da formação de novas lideranças, que representarão um modelo diferenciado, com a força de pessoas que, diferentemente dos políticos tradicionais ou profissionais, exercerão funções políticas e demonstrarão suas insatisfações de maneira agregadora e sem amarras.

Finalizando, meus amigos, desejo a todos vocês um Natal de muitas bênçãos, paz e amor fraterno. E que apesar de todos os desafios, 2017 chegue com toda a sua força, nos fazendo acreditar que vale à pena acreditar no amanhã.

Carlos Henrique de Souza

Quer ganhar vales-compras de R\$5.000,00?

Compre nas lojas associadas e concorra na promoção "Natal de Prêmios Ascipam"

A Ascipam preparou uma campanha especial para o Natal de Pará de Minas. Comprando nas lojas associadas que aderiram à promoção "Natal de Prêmios", os consumidores vão con-

correr a 6 vales-compras no valor de R\$5.000,00 para poder comprar o que quiser. E os vendedores dos cupons sorteados vão receber vales-compras de R\$500,00.

Ao todo, serão R\$33 mil

que retornarão para o comércio, sendo que os valores só poderão ser gastos nas lojas que aderiram à promoção. O sorteio acontecerá no dia 4 de janeiro de 2017, com transmissão

ao vivo pela TVI.

Não perca tempo! Compre nas lojas associadas, preencha seu cupom e boa sorte! Em Pará de Minas, o Natal é cinco mil vezes melhor!



6 VALES-COMPRAS DE R\$500,00 PARA O VENDEDOR

SORTEIO 4 JANEIRO

Secretaria de Estado de Meio Ambiente atende reivindicações do agronegócio de Pará de Minas

Mobilização feita pela Ascipam mostra resultados satisfatórios nos impasses que afligiam os produtores rurais

Três meses depois do grande encontro realizado pela Ascipam, com autoridades ligadas ao meio ambiente e ao agronegócio, chega a boa notícia. Praticamente todas as reivindicações feitas pelos produtores e lideranças ruralistas foram atendidas.

A informação foi repassada ao presidente da entidade, Carlos Henrique de Souza, durante encontro que ele teve em Divinópolis com o superintendente da Supram Regional, Hidelbrando Canabrava Rodrigues Neto. Durante quase duas horas os dois conversaram sobre os problemas que tanto afligiam a classe e que foram resolvidos por meio de medidas administrativas eficazes.

Hidelbrando começou falando da questão das filas para se conseguir senha de atendimento na Supram. Durante um tempo os produtores tiveram que pernoitar na porta da Regional, submetendo-se à distribuição de poucas fichas. A situação se complicou com a greve dos servidores e tirou os produtores do sério, pois eles ficavam com documentações descobertas e na hora da fiscalização de campo não tinham como comprovar obediência à legislação. Ao fim da paralisação, a Supram adotou medidas pontuais, redistribuindo o pessoal nas instalações fi-

sicas e reforçando a equipe de atendimento.

Mas os ganhos não param aí. Como foi prometido pelo secretário de Estado de Meio Ambiente, Jairo Isaac, em sua visita a Pará de Minas, os bancos deixaram de exigir vasta documentação dos produtores na hora de analisar a viabilidade das linhas de crédito. A classe sempre reclamou que “não adianta ter dinheiro disponível se a dificuldade de conseguir a papelada impede a liberação”. O processo foi agilizado com o fim da exigência, pelo menos por parte de algumas instituições bancárias, da chamada Certidão de Não Passível. Esse documento, muitas vezes em tramitação nas esferas públicas, impedia a conclusão das transações bancárias.

Quanto à questão das multas aplicadas na região de Pará de Minas e que foram entregues ao secretário Isaac, Hidelbrando informou que todas elas foram analisadas pelas equipes técnica e jurídica. A grande novidade é o pioneirismo da Regional em adotar procedimentos diferenciados a partir de agora. É fato que os fiscais precisam agir segundo as normas do Decreto Nº 44.844, autuando proprietários rurais na observância de infrações. A inovação é que se a equipe da SUPRAM-ASF não encontrar empecilhos técnicos e legais

em até 48 horas poderá ser assinado um Termo de Ajustamento de Conduta (TAC), permitindo que o mesmo retome as atividades mediante o comprometimento de se ajustar às normas técnicas e legislações vigentes.

Pará de Minas também havia reivindicado a formalização de um convênio entre a Prefeitura e o Governo de Minas, para agilizar a emissão de alguns licenciamentos ambientais. A Supram levou tão a sério a solicitação que está trabalhando pela regionalização de convênios com os municípios em 2017. No entanto, mesmo agora, já é possível perceber melhoria na agilidade dessa liberação dos licenciamentos, como resultado da força-tarefa da equipe da Supram que está trabalhando de maneira muito alinhada e célere.

Ao final da entrevista, Hidelbrando fez questão de ressaltar o apoio incondicional que está recebendo do secretário Jairo Isaac, afirmando que ele está sempre aberto ao diálogo e muito atento às reivindicações dos servidores e da sociedade em geral. Ele também estendeu a satisfação à sua equipe, dizendo que todas as melhorias conseguidas são fruto da contribuição altamente profissional e do empenho coletivo. “Tenho orgulho de todos, aqui a gente veste a camisa mesmo”, concluiu.



Carlos Henrique vai ao encontro do secretário Jairo Isaac para agradecer as conquistas de Pará de Minas.

DEVER CUMPRIDO – Visivelmente satisfeito com os resultados apresentados, o presidente da Ascipam disse que o sentimento é mesmo o de dever cumprido. Carlos Henrique lembrou que a entidade defende os interesses do agronegócio com muito orgulho, diante da sua importância para a economia do município e do país. “E mesmo que fosse diferente, não ficaríamos alheios às reivindicações dos produtores, pois é uma classe que respeitamos e admiramos justamente por testemunhar o quanto é difícil produzir em sintonia com a legislação e até mesmo diante das adversidades climáticas e outros desa-

fios tão presentes no dia a dia da vida rural”.

O presidente também fez questão de agradecer a confiança dos produtores na Ascipam e o apoio que recebeu de tantos outros dirigentes ao levantar bandeira em favor do agro. Citou Roberto Simões (Famg), Antônio Ferraz (Asemg), Antônio Carlos Vasconcelos (Avimig), Silvio Silveira (Afrig), Eugênio Diniz (Sindicato Rural de Pará de Minas), o promotor de justiça, Delano Azevedo, o deputado estadual Inácio Franco, o prefeito Antônio Júlio de Faria e o presidente da Câmara, vereador Geovane Correia, dentre outros.



Hidelbrando Neto (esquerda) junto do Coordenador Operacional e da Equipe do Setor de Outorgas



Equipe Técnica da Diretoria de Regularização



Equipe Jurídica da Diretoria de Controle Processual



Equipe Operacional da Administração e Finanças



Equipe da Fiscalização da Diretoria de Fiscalização



Equipe do Setor de Atendimento

Clube Ascipam ganha novos brinquedos

A piscina infantil agora tem escorregador e chafariz



Baleia é uma das maiores atrações

O Clube Ascipam está em busca de constantes melhorias e, desta vez, o investimento foi feito no lazer das crianças, com a instalação de novos brinquedos na área da piscina infantil.

Foram adquiridos uma grande baleia, que também é um escorregador, e chafarizes em formato de cogumelos, baleia e bengala doce.

A novidade encantou os pequenos sócios e também os pais. A inauguração dos novos brinquedos aconteceu com a presença dos associados e contou com um show ao vivo.

O planejamento é de que outros projetos sejam realizados no clube, como a reforma da quadra sintética e a construção de novos quiosques.



As crianças adoraram a novidade

Panelão presenteia colaboradores com Cartão Ascipam

Rede de supermercado realiza campanha trimestral sorteando vales-compras

Quando se trata da valorização dos colaboradores, a rede de supermercados Panelão está sempre surpreendendo. Contando atualmente com 5 lojas e um centro de distribuição, a rede realiza, desde 2012, uma campanha anual – com apurações trimestrais – envolvendo todos os colaboradores de cada uma de suas unidades. Na campanha, são estabelecidos indicadores que devem ser trabalhados durante os meses da promoção e a loja que obtiver o me-

lhor desempenho recebe um prêmio para ser sorteado entre seus colaboradores.

Neste ano, a campanha ganhou um novo aliado: o Cartão Ascipam. Os ganhadores da etapa trimestral recebem, cada um, o Cartão Ascipam com crédito de R\$1.000,00 para ser gasto em qualquer uma das centenas de estabelecimentos conveniados. O sorteio é realizado na loja que se destacou e no Centro de Distribuição, sendo que durante o sorteio é

realizada uma confraternização e o sorteio de outros brindes entre os colaboradores. No final do ano, acontece a etapa anual da campanha, quando é sorteado – entre os colaboradores do Centro de Distribuição e da loja que obteve o maior resultado no ano – um Cartão Ascipam com R\$3.000,00 de crédito.

Segundo o diretor de operações da rede, Samuel Ribeiro Peixoto, o objetivo é incentivar a maior integração e colaboração entre as equipes:

“Desta forma valorizamos o colaborador, damos melhor condição de trabalho e o motivamos. Sempre nos preocupamos em oferecer treinamentos e envolver os funcionários, para que atuem em equipe”.

O Panelão já trabalha com o Cartão Ascipam desde o lançamento, enxergando-o além de uma oportunidade de presentear seus colaboradores – como uma ferramenta para contribuir com o comércio de Pará de Minas.



SCPC

Serviço Central de Proteção ao Crédito

SCPC é uma ferramenta fundamental na hora da venda

Registro de cheques sem fundos facilita no momento da consulta e previne a possíveis golpes

O Natal está chegando e, neste período, milhares de pessoas vão às ruas em busca de presentes, movimentando o comércio e a economia da cidade. Para os comerciantes, é importante estar atento, tanto na hora da venda quanto no período pós-venda.

Para que o associado seja resguardado na efetuação de uma venda, a Ascipam disponibiliza um grande leque de produtos e serviços. O Serviço Central de

Proteção ao Crédito (SCPC) dispõe de um banco de dados de abrangência nacional, no qual o associado pode consultar informações seguras sobre seus clientes durante a venda pelo crediário ou quando receber cheques como forma de pagamento.

O SCPC é uma importante ferramenta para os lojistas, pois pode minimizar os riscos de um futuro calote. Entretanto, para que o serviço

tenha eficácia é importante que, além das consultas, o empresário se conscientize da necessidade de negativar seus devedores. Um exemplo é o registro dos cheques devolvidos nas alíneas 12, 13 e 14, que deve ser feito logo após a devolução feita pelo banco pela segunda vez.

Os associados podem fazer o registro dos cheques na Ascipam, durante o expediente

comercial. O cadastro conterá informações de pessoas físicas e jurídicas sobre emitentes de cheque sem fundos registrados no cadastro nacional, perda ou furto de cheques, cheques devolvidos sem fundos, cheques devolvidos por contraordem do emitente e cheques bloqueados.

Portanto, previna-se e faça boas vendas!

Silmária Oliveira cria novo espaço para as mulheres paraminenses

Cientes poderão se cuidar com profissionais qualificados

Detentora de uma marca já consolidada no mercado de noivas, Silmária Oliveira decidiu expandir seus negócios e atender uma importante demanda de seus clientes, que buscam se cuidar no dia a dia. Para isso, a empresária, juntamente às suas filhas Tamires e Tamara, criou novo espaço de beleza.

O Espaço Silmária Oliveira presta

serviços de manicure, pedicure, cabeleireiro e maquiagem, com a mesma qualidade do que há de mais moderno no mundo da beleza. Trabalhando com várias marcas de cosméticos, o salão oferece linhas famosas do mercado para tratamento de cabelo, além de procedimentos que atraem o público feminino, como cílios fio a fio e alongamento dos fios. O empreen-

dimento trabalha com uma seleção de profissionais que estão sempre se atualizando sobre as novidades no mundo da beleza, tudo num ambiente acolhedor.

O salão tem horários flexíveis, que são ajustados através de agendamento. O endereço é rua Benedito Valadares, 583, Centro. Agende seu horário pelo (37) 3231-4405.





De braços abertos e com muita alegria, paraminenses recebem Papai Noel

Chegada do bom velhinho dá início às festividades de Natal em Pará de Minas

No dia 2 de dezembro, um dos momentos mais marcantes e esperados do ano foi realizado na praça Torquato de Almeida: a chegada de Papai Noel. O local foi tomado pelas famílias paraminenses e a Casa de Cultura foi iluminada pelas luzes e pelos integrantes do Coral Arte Nossa, que fizeram uma brilhante apresentação de músicas natalinas, encantando todas as pessoas presentes.

O ponto alto do evento foi a aparição do Papai Noel na sacada do prédio, levando as crianças ao delírio e emocionando o público. O bom velhinho recebeu a chave da cidade das mãos do vice-prefeito da cidade, Geraldinho Cuíca, cumprimentou a todos, desejou um Feliz Natal e seguiu para a Vila de Natal, na mesma praça, onde foi construída sua casinha para recepcionar as famílias.

“Fico muito encantado todo ano, quando vejo essa multidão de crianças que vem me receber

com tanto carinho. Quero retribuir e receber todos com muito amor”, exclamou Papai Noel.

O vice-prefeito ficou surpreendido com a receptividade e comentou que este é um momento de esperança e renovação para o povo: “O clima natalino traz muita esperança, alegria e paz para todas as famílias. Desejo que este clima dure todo o ano e que as famílias possam encontrar harmonia. Agradeço a parceria firmada com a Ascipam e desejo a todos que 2017 seja um ano de muita alegria”.

O tradicional evento contou com a parceria da Prefeitura de Pará de Minas que, mesmo com poucos recursos, ofereceu a mão de obra e a logística necessárias para sua realização.

“Neste ano, tivemos momentos difíceis, trabalhamos com menos recursos, mas com dedicação e sem medir esforços, tivemos uma equipe empenhada em realizar uma linda festa. Nosso objetivo

foi alcançado”, ressaltou Carlos Henrique de Souza, presidente da Ascipam.

A Vila de Natal recebeu uma decoração especial e o coreto da praça Torquato de Almeida se transformou em um lindo presépio. A Praça de Alimentação ficou ampla e acomodou uma grande diversidade de barracas. A casinha do Papai Noel se destaca em meio à decoração, com suas luzes, papais noéis e renas em movimento, aguçando a imaginação de quem a visita. O Papai Noel receberá visita todos os dias da semana, das 18h às 22h, até o dia 23 de dezembro. No dia 24, sábado, ela funcionará das 9h às 13h.



Marcos Paulo Silva: “Achei tudo muito bonito. Venho todos os anos para visitar o Papai Noel e como minhas irmãs não puderam vir, fotografei tudo para mostrar para elas. Acho muito importante fazer essa chegada, pois as crianças adoram.”

Henrique Rodrigues Ribeiro: “Adorei ver o Papai Noel chegando, estou muito feliz e quero pedir ele para me trazer uma bateria e uma pista de Hot Wheels.”

Larissa Lana Gomes: “Trouxe meu filho de três anos para assistir a chegada, achei muito tranquila e bonita. Ele adorou e ficou ansioso para visitar o Papai Noel. São muito bons eventos como este. Movimentam a cidade e nos fazem valorizar o sentido do Natal”.

Tais Cristina da Silva: “É a primeira vez que participo da chegada do Papai Noel. Este é o primeiro Natal da minha filha. Quero fazer fotos com ela e voltar para visitar tanto a casinha quanto a praça. Ficou tudo muito lindo e a estrutura ficou muito boa.”

Geisiane Santos Ferreira: “Saí do trabalho e busquei minha filha rápido para vir prestigiar. Ela adora o Papai Noel, fez questão de vir e está adorando tudo. Fez a maior festa. Vamos voltar para ver o Papai Noel mais vezes. Achei a Vila de Natal muito criativa e surreal, do jeito que a imaginação das crianças merece.”



Como contratar mão de obra na construção civil sem riscos?

Engenheiros utilizam a gestão como ferramenta

Construir ou reformar, muitas vezes, pode causar dores de cabeça. São muitos os problemas encontrados durante o trajeto, mas isso pode ser uma realidade diferente quando as ferramentas corretas são utilizadas e se presta a devida atenção ao contratar quem cuidará de seu investimento.

O desafio de ter a obra terminada no prazo estipulado e gastar o que se espera pode ser fácil, como explica o engenheiro civil Rômulo Ribeiro que, através do programa Microsoft Project, desenvolve o planejamento estratégico da obra: “É ideal fazer o planejamento inicial tanto das atividades quanto do custo. Para isso é necessário um cronograma físico-financeiro da edificação, através da elaboração do projeto e acompanhamento com profissionais que dominam as ferramentas de gestão que são oferecidas na construção civil”.

Rômulo explica que na hora da contratação é necessário conhecer o profissional e exigir o planejamento, para que possa haver

o devido acompanhamento da obra, ou mesmo contratar um profissional que já utilize das ferramentas de gestão necessárias.

Outro ponto importante é o cuidado com a segurança do trabalho, que pode ser avaliada já na contratação do pedreiro, como explica a engenheira de Segurança do Trabalho, Karina Faria: “É importante, ao contra-



Rômulo Ribeiro, engenheiro civil, e Karina Faria, engenheira de Segurança do Trabalho

tar um pedreiro ou mestre de obras, que se exija toda a documentação dos trabalhadores que atuarão na obra. É essencial pesquisar se são fornecidos os equipamentos de segurança e

o treinamento necessário, pois tudo o que acontece na obra, também é de responsabilidade do proprietário”.

Ainda, segundo a engenheira, o contratante deve se manter resguardado para não pagar por qualquer erro que possa acontecer. Por isso, ao contratar verifique se os funcionários são fichados, além de ter tudo documentado e assinado. Atualmente, existem pequenos empreendedores que são pedreiros que se sobressaíram no mercado de trabalho e que podem possuir CNPJ e contratar um funcionário. Ao entregar o EPI, é necessário que se assine uma ficha na qual o trabalhador se responsabiliza em utilizar os equipamentos e passar pelo treinamento exigido.

A gestão é necessária para que o proprietário da obra possa ter autonomia para fiscalizar e acompanhar a obra. O cronograma vai nortear prazos e gastos, economizando tempo, salários, encargos, material de construção e possibilitando que a obra seja concluída em um prazo menor.

Odonto Kids Pará de Minas Saúde bucal para crianças



Quem costuma circular pela rua Sacramento, na região central de Pará de Minas, deve ter percebido a colorida fachada da Odonto Kids que, além das pastilhas coloridas e da logomarca em chamativo letreiro, mantém uma parede de vidro que funciona como vitrine. Do lado de fora, é possível ver o atrativo espaço preparado para atender as crianças, com confortável recepção, consultórios e área de recreação, onde os pequeninos podem brincar antes ou após o atendimento odontológico.

Manter os cuidados com a boca desde cedo faz com que a criança dificilmente esqueça os conceitos básicos da higiene bucal e aprenda a importância de manter um sorriso saudável por toda a vida. Mas qual a importância de buscar esses cuidados junto a um especialista? O odontopediatra é o profissional preparado para cuidar de crianças desde cedo, com conhecimento técnico e abordagem psicológica adequada ao atendimento de bebês, crianças e adolescentes.

Baseado nesse preceito é que surgiu a Odonto Kids Pará de Minas, uma clínica odontológica especializada no

atendimento de clientes destas faixas etárias. Inaugurada há pouco mais de três meses – pelas amigas dentistas Vanessa Silveira, especialista em Odontologia Estética, e Ana Paula Bona, odontopediatra – a Odonto Kids foi criada para oferecer à comunidade um espaço planejado e preparado para receber exclusivamente o público infantil e adolescente.

“O que queremos é transformar a experiência dos nossos pacientes dentro da clínica num momento prazeroso, feliz e sem traumas; para afastar da criança aquela antiga ideia de que consultório odontológico é lugar de sofrimento”, frisou a odontopediatra Ana Paula.

Além de completo atendimento a crianças de zero a 14 anos, a Odonto Kids dispõe de atendimento a gestantes – com o pré-natal odontológico – e a pacientes com necessidades especiais por profissional capacitado e com larga experiência. A clínica funciona de segunda a sexta-feira, na rua Sacramento, 219. O telefone para contato é (37) 3237-5555. É possível acompanhar a Odonto Kids Pará de Minas também pelo Facebook e pelo Instagram.

Eletrotubos Toninho comemora 13 anos Com mix variado de produtos, empresa atende clientes de inúmeros perfis

Foi a paixão, unida aos 30 anos de experiência com o comércio, que levou Antônio Maria de Oliveira a investir no sonho de abrir sua própria empresa, há 13 anos. A Eletrotubos Toninho iniciou suas atividades trabalhando com material elétrico e hidráulico, mas sempre procurava atender aos pedidos de seus clientes, buscando os produtos que estes precisavam.

Com o tempo, a loja foi ganhando nova cara e outros produtos foram sendo acrescentados ao mix. Hoje, a Eletrotubos trabalha com ferramentas, EPIs, materiais elétricos e hidráulicos, lonas e discos de corte, dentre outros. Esta ampla variedade de produtos permite atender desde a dona de casa até construtoras e grandes indústrias. O objetivo é oferecer aos clientes o máximo de produtos, aliados ao bom atendimento e à qualidade.

Para o empresário, a Eletrotubos é a realização de um sonho: “Agradeço muito a Deus. Hoje, tenho ao meu lado 11 colaboradores, sendo três de-

les meus irmãos. Somos uma grande família. A loja é a realização de um sonho oriundo de muita luta. Meu objetivo é melhorar cada dia mais”.

A Eletrotubos Toninho realiza entregas em domicílio e possui uma linha direta com seus clientes através do Facebook e do WhatsApp, mantendo-os atualizados em relação às novidades da loja. Praticando preços diferenciados, o estabelecimento aceita todas as principais bandeiras de cartão de crédito, além do Cartão Ascipam.

O telefone da Eletrotubos Toninho é (37) 3236-5688.



O endereço é a Avenida Professor Melo Cançado, 179

Acessibilidade ainda é um desafio na área rural



Faltam investimentos e políticas agrárias para que o produtor rural possa ter mais segurança e qualidade de vida

Apesar de ser o setor economicamente mais importante do Brasil, o agronegócio enfrenta grandes dificuldades. Por falta de uma política agrária mais efetiva, a área rural continua sem acessibilidade em pleno século XXI. A falta de telefonia, internet e transporte é um desafio que já se estende por anos, o que afasta, cada dia mais, o homem do campo.

A atual conjuntura econômica também constitui uma barreira. O ano de 2016 tem apresentado muitos problemas para os setores da avicultura, suinocultura e pecuária leiteira, em decorrência da alta no preço dos grãos, especificamente do milho, que são

usados como alimento para os rebanhos. O aumento se justifica por dois fatores: a grande valorização do dólar, que resultou na exportação de grande parte da produção recorde do ano passado, e o comprometimento da safrinha por causa da falta de chuvas.

“Temos que superar as barreiras sanitárias e políticas para que o agronegócio continue crescendo. O Brasil é o celeiro do mundo, mas é importante que as autoridades enxerguem o produtor rural como peça fundamental para nossa sobrevivência e invistam mais no campo”, alertou Eugênio Diniz, presidente do Sindicato Rural de Pará de Minas.

VESTIBULAR AGENDADO 2017

AGENDE DIA
E HORA PARA
INICIAR A SUA
CARREIRA DE
SUCESSO!

Inscreva-se pelo site

19 dezembro a 13 janeiro

vestibular.fapam.edu.br



EIMA oferece informação e capacitação para seus clientes

Além de encontro com engenheiros e arquitetos, empresa realizou o 8º Seminário Elétrico

A Eima realizou um encontro, em sua sede, com o intuito de apresentar seus produtos, além de mostrar para arquitetos e engenheiros as facilidades geradas na hora do projeto. Durante o evento, no qual foi apresentado o sistema de energia solar que a empresa comercializa, foi ministrada uma palestra sobre disponibilidade solar, forma de instalação e o melhor aproveitamento do telhado.

Foi abordado também o conceito da energia solar, bem como o que pode ser feito nos projetos para ocasionar a diminuição dos custos de instalação e manutenção do sistema. Além disso, a Weg fez a apresentação da Compose, sua nova linha de interruptores de tomadas, com acabamento diferenciado e com tomada USB. O encontro contou com a presença de aproximadamente 30 pessoas.

Já no dia 2 de dezembro, aconteceu o VIII Seminário Elétrico realizado pela Eima, voltado para seus clientes e parceiros. O tradicional evento contou com a parceria da Weg, SENAI e Schneider. Durante todo o dia, cerca de 200 pessoas foram à Eima em busca de capacitação e aperfeiçoamento através das palestras que foram realizadas. Foram apresentados produtos inovadores, lançamentos de mercado

e informações de relevância para a segurança e bom desempenho no trabalho.

O seminário é um acontecimento de alto nível e com materiais de aplicação de primeira linha, o que demonstra o interesse da Eima em atender as necessidades dos técnicos. O evento foi finalizado com a confraternização anual que a empresa oferece a seus clientes, parceiros e colaboradores.



Palestras foram realizadas durante todo o dia

Master firma parceria com AMX e traz novos serviços para seus clientes

Trata-se do Coaching Engenharia de Vendas, metodologia usada para quem busca crescimento comercial

Já pensou em melhorar seu resultado comercial em até 300%, em menos de 90 dias? Foi com esse objetivo que a Master buscou parceria com a AMX Online, lançando uma metodologia inovadora: o Coaching

Engenharia de Vendas, que trabalha com ferramentas de capacitação online.

A implantação da metodologia é rápida e segura. A partir de um diagnóstico da empresa, é montado

o cenário atual da mesma e, posteriormente, feita a apresentação de como será o trabalho realizado na sua reorganização. Em seguida, são oferecidas ferramentas online, principalmente voltadas para a capa-

citação, para que se possa atingir o crescimento esperado.

Para conhecer melhor os métodos utilizados, os interessados podem acessar o site www.amxonline.com.br.



Alexandre Melo é o Coach responsável

Container Outlet: moda e sustentabilidade caminhando juntos

Perfil de loja já é um sucesso em diversas cidades mineiras

Um novo conceito de loja foi lançado em Pará de Minas: trata-se da Container Outlet, uma franquia que conquistou o público mineiro em inúmeras cidades. A empresária Camila Duarte Almeida viu na franquia uma oportunidade de iniciar seu próprio negócio e instalou a loja em um ponto estratégico, chamando a atenção de todos.

A Container Outlet tem uma proposta sustentável, pois utilizou um contêiner que havia sido previamente descartado e o transformou em uma loja moderna e diferente. A franquia trabalha com diversas marcas e com o conceito de outlet, oferecendo peças de qualidade de marcas famosas com preços mais acessíveis. A Container recebe novidades toda semana, atendendo a uma grande diversidade de público como plus size, moda masculina e feminina.

O ponto escolhido para a instalação da Container foi o Centro Comercial São Francisco, com fácil acesso e estacionamento.



Camila Almeida é a proprietária



Rua Cardeal Hugolino, 156. O telefone é (37) 991375390, que também é o número do WhatsApp da loja.

Oliveira Gás é novo associado

Empresa funciona no bairro São Cristóvão



Uma nova empresa está atuando em Pará de Minas, no segmento de gás e água mineral: é a Oliveira Gás, que foi fundada pelo casal Agmar Antônio Lino de Oliveira e Valéria Silva Oliveira, que conta com a ajuda dos filhos Gustavo e Guilherme. A Oliveira Gás é revendedora da Liquegás, marca que é referência no Brasil quando se fala em peso e qualidade da chama. Após conquistar diversos clientes em toda Pará de Minas, a empresa quer expandir seu mercado e atender também a zona rural.

A Oliveira Gás aceita todas as bandeiras de cartão de crédito e também

o Cartão Ascipam. A entrega é rápida, sem taxa e com a garantia de qualidade e bom atendimento. Os clientes recebem ainda um brinde diferenciado a cada entrega, assessoria para acompanhar a instalação do gás e atendimento posterior, caso necessário.

A Oliveira Gás funciona de segunda a sábado, das 7h às 20h, e aos domingos, das 7h às 14h, na Rua Cardosos, 621, no bairro São Cristóvão.

O Telefone é 3236-9595.



Retífica Paraense investe em agilidade e precisão

Empresa passou por grande reestruturação e agora conta com tecnologia de ponta

A Retífica Paraense está com novidades para seus clientes. A empresa passou por uma grande reestruturação, reorganizou seu espaço, melhorou o acesso para seus clientes e adquiriu novos equipamentos. O sócio-diretor, Geraldo Moraes dos Anjos, explica que as melhorias visam aumentar a produtividade, sem perder a qualidade que a Retífica Paraense sempre ofereceu ao longo de seus 21 anos atuando em Pará de Minas.

A nova entrada da empresa, que fica as margens da BR-352, realça a visibilidade ao empreendimento e proporciona mais segurança os clientes, enquanto a reorganização interna permite uma movimentação mais fluida das peças. Um grande investimento foi feito também em tecnologia, com a aquisição de máquinas computadorizadas que garantem mais agilidade e precisão na execução do trabalho, gerando mais economia e favorecendo a melhoria no preço para os clientes.

Preocupada com o meio ambiente e a sustentabilidade, a Retífica investiu em um maquinário que utiliza produtos biodegradáveis, evitando que todo o óleo e resíduos gerados poluam o meio ambiente. Com tantos investimentos, ela se compromete em atender seus clientes com ainda mais qualidade e agilidade.



Novas máquinas dão rapidez aos processos



Espaço mais amplo



Entrada da empresa facilita o acesso dos clientes

Gestão do Sol oferece economia e sustentabilidade para seu negócio

Empresa é voltada para todas as energias renováveis e eficiência energética

Com 20 anos de experiência no mercado, o engenheiro de instalações Sérgio Luiz Menezes de Lima decidiu investir em Pará de Minas e, no início de 2016, inaugurou a Gestão do Sol. A empresa foca a sustentabilidade, oferecendo diversos tipos de energias renováveis e limpas para instalação em residências, empresas e produtores rurais.

Pará de Minas é uma cidade com o índice de insolação próximo de muitas cidades do nordeste, fato que garante uma grande produção de energia fotovoltaica. Além de ecologicamente correta, este tipo de energia tem a garantia de eficiência de 25 anos, sendo um método econômico e regularizado junto à Cemig.

Além da energia solar, a Gestão do Sol trabalha com a biomassa, tanto para produção de eletricidade como para aquecimento. Esse tipo de combustível é mais utilizado pelos produtores rurais, por não gerar resíduos para o meio ambiente.

Os interessados em conhecer o trabalho da empresa podem acessar o site www.gestaodosol.com.br ou entrar em contato pelo telefone (37) 3231-7899, para agendar a visita de um consultor.

O escritório da Gestão do Sol funciona na rua Major Fidélis, 27.



Sérgio Luiz Menezes de Lima é o proprietário



Visão panorâmica do Alta Vista Residências

A busca por qualidade de vida e a excelente estrutura do loteamento residencial fechado têm sido os grandes diferenciais do Alta Vista Residências em Pará de Minas. Localizado ao lado do Bairro Alto São Luiz, ele foi lançado pela Base Empreendimentos em setembro de 2014 e está fazendo sucesso.

O proprietário Carlos Alberto de Melo Franco (Cabeto) se orgulha de oferecer lotes para famílias que fazem questão de viver em uma área centralizada, mas tranquila ao mesmo tempo, e com todas as vantagens que a vida moderna exige, tais como exclusividade, comodidade, privacidade, vigilância preventiva e a convivência mais harmoniosa entre os vizinhos e com a natureza.

Uma das características que mais encantam os compradores é a localização estratégica do loteamento residencial fechado, pois ele fica a poucos metros do hipercentro comercial da cidade, inclusive, sendo atendido na portaria principal por linhas de ônibus municipais. Outro destaque é

a posição mais elevada do loteamento, permitindo maior ventilação, iluminação e solarização, além da visão espetacular da cidade, especialmente ao entardecer.

Carlos Alberto também chama atenção para a privacidade do local, tendo em vista que o acesso é controlado 24 horas, o que impede a presença de estranhos e o barulho conturbador, típico das vias públicas. A vigilância é outra vantagem acenada, começando no muro de alvenaria de fechamento de todo o contorno, que será monitorado por sistema de câmeras CSTV. O loteamento possui duas portarias, sendo que a principal será dotada de câmeras, catracas e cancelas controladas por cartões magnéticos, permitindo livre acesso para pessoas e veículos credenciados, inclusive, registrando horários de entrada e saída das mesmas. O sistema de gradil fixo, com 4 portões móveis de estrutura metálica, também oferece maior controle e segurança.

Já a outra portaria é de acesso secundário e alternativo, especialmente para

entrada e saída de veículos pesados. “É justamente essa tranquilidade de se morar em um loteamento residencial fechado que permite às famílias a oportunidade de criarem os filhos mais livres, como acontecia antigamente”, diz o empresário. No Alta Vista Residências, como acontece nos condomínios e loteamentos fechados, as casas estão sendo construídas sem muros nas fachadas frontais, daí a sensação de liberdade e maior integração tanto com a natureza como na própria comunidade. O empresário também ressalta que será permitida apenas a construção de casas, evitando eventuais incômodos de edifícios vizinhos e sedes empresariais.

Como as áreas dos lotes são maiores que 560 m², os projetos estão permitindo paisagismos mais elaborados, com a criação de belos jardins, gramados, hortas e áreas privativas de lazer. “Teremos também uma sede social, já em fase de implantação. O projeto ainda possui duas quadras de tênis, uma de peteca, uma de futebol com grama sintética, além de sala de jogos,

fitness, espaço kids, salão de festas, espaço gourmet, pista de caminhada e paisagismo, tudo em plena harmonia com os mais de 6.000 m² de área, permitindo convívio mais saudável e ameno entre os moradores”, informou Cabeto. O empresário ainda destaca o valor do metro quadrado dos lotes, que é menor que os comercializados nos principais bairros mais centrais, assim como a facilitação na forma de pagamento do cliente.



Carlos Alberto Melo Franco e Leda Melo são os empreendedores do residencial fechado

Na hora do descanso, uma boa opção é

Revendedora da marca chegou com muitas novidades

COLCHÕES
Ortobom



Inauguração da loja reuniu clientes, proprietários e representantes da marca



Espaço oferece mais visibilidade

No mês de novembro, foi inaugurada em Pará de Minas uma nova franquia da loja Ortobom. A loja foi fundada por Geraldo Lopes de Paula e será administrada por Rogério de Souza Lopes, que já atuava como representante da marca em Minas Gerais. O estabelecimento trabalha exclusivamente com a marca Ortobom – uma linha diferenciada e moderna – e possui uma ampla área de exposição dos produtos, para que

os clientes possam conhecer melhor aquilo que estão adquirindo.

Além dos colchões tradicionais, a loja oferece produtos com a espuma gel, uma das tecnologias mais recentes do mercado. O atendimento é personalizado e o cliente recebe sua compra em casa, sem custo adicional e com garantia da fábrica. Segundo Rogério Lopes, sua maior preocupação é prestar um bom atendimento e orientar

seus clientes na hora da compra, direcionando o melhor produto para cada pessoa.

Além de colchões, a loja trabalha também com travesseiros, encostos, roupas de cama, massageadores, lençóis, edredons e protetores especiais para crianças e pessoas acamadas.

A Ortobom fica na Avenida Presidente Vargas, 19. O telefone é o (37) 3231-1650.

Moderna, arrojada e enorme!

A OPS! está de casa nova e com muitas novidades



Loja está em novo endereço



Durante seus 15 anos, a OPS! conquistou grande público em Pará de Minas e região, oferecendo looks diferenciados e marcas consagradas no mercado. Agora, a loja decidiu presentear seus clientes, mudando para um novo endereço e dando um up em seu estilo.

O novo ambiente foi planejado para surpreender e o resultado não poderia ser outro: todos se apaixonaram pelo novo perfil, moderno e arrojado. A loja recebeu formato diferenciado, no qual os produtos ganharam mais visibi-

lidade. A seção masculina se destacou, proporcionando ao público mais facilidade para encontrar as peças.

O espaço mais amplo possibilitou a instalação de uma nova modalidade de araras, que dão mais mobilidade e possibilitam que a loja esteja em constante movimento. São 120m², atendendo diversos públicos com roupas despojadas e marcas exclusivas.

A OPS! fica na Rua São Paulo, 82, no centro de Pará de Minas. O telefone é (37) 3232-7800.

Exemplo de dedicação

O amor e atenção às pessoas fica nítido quando Luana Bárbara Pacheco Badaró atende seus clientes, que se tornaram amigos depois de três anos atuando na Farmácia do Cruzeiro do bairro São Francisco.

Luana nasceu em Pará de Minas, filha de Absalão Silva Badaró e Maria Martins Pacheco Badaró. A menina cresceu acompanhando o trabalho da mãe, professora, o que proporcionou um intenso contato com pessoas e contribuiu para que Luana aprendesse valores importantes como a arte de ensinar, de acolher e conviver bem.

Seu primeiro emprego foi aos 16 anos, na Paróquia São Pedro, como secretária. Foi atendente na Telemig Celulares e aos 18 anos iniciou seus estudos na faculdade de Farmácia. Após estágio no Laboratório Mafra, Luana se formou e começou a traba-

lhar como farmacêutica no município de Pequi, onde adquiriu bastante experiência.

Depois de dois anos atuando fora de Pará de Minas, trabalhou na farmácia do Supermercado ABC. Decidiu fazer o curso de Gestão de Alimentos, mas a habilidade em lidar com pessoas falou mais alto e ela assumiu o cargo de farmacêutica responsável pela Farmácia Cruzeiro do bairro São Francisco.

Desde então, Luana conquistou a comunidade local. Com seu jeito delicado e gentil, transformou seus clientes em amigos e hoje declara: “Criei um forte vínculo com as pessoas e me identifiquei com os clientes. É muito bom saber que a gente é querida, que existe confiança, respeito e credibilidade, isso me faz muito bem. Fico feliz por poder ajudar.”

Ela ressalta que para ser um bom

profissional é preciso ter amor ao trabalho. “Faço o que gosto. Busco fazer o meu melhor, me capacito sempre. É um dom lidar com pessoas, acolhê-las. Às vezes, um momento de atenção ou uma palavra amiga podem transformar o dia de alguém”, frisa.

Luana finaliza: “Agradeço sempre a Deus e à minha mãe pelos valores e exemplos que me deu. Essa vontade de ajudar e compartilhar o nosso conhecimento, herdei dela.”



Luana Bárbara Pacheco:
“Se quisermos ver uma mudança no mundo,
temos que começar por nós mesmos”

Evandro Contabilidade promove momento especial para colaboradoras

A equipe participou da campanha Outubro Rosa e também recebeu tratamento diferenciado com curso de automaquiagem



Equipe aderiu à campanha de prevenção

A preocupação com o bem estar e qualidade de vida de seus colaboradores sempre foi uma premissa da Evandro Contabilidade. Em outubro, a empresa aderiu à campanha “Outubro

Rosa”, promovendo uma palestra ministrada pela enfermeira Juliana Machado – do Centro de Atenção à Saúde da Mulher e da Criança (CASMUC) – que falou sobre doenças sexualmente trans-

missíveis e sobre o câncer de colo do útero para as 19 colaboradoras. É o terceiro ano que a empresa adere à campanha e o objetivo é estendê-la aos parceiros e clientes nos próximos anos. Durante o Outubro Rosa, a Contabilidade enviou aos clientes brindes com dicas de prevenção.

Outra iniciativa foi promover o “Dia da Beleza”, como uma forma de motivar e valorizar as mulheres que atuam na empresa. Durante todo o mês de outubro, a Evandro Contabilidade recebeu uma decoração especial em tons de rosa.

Girus Disco Show é uma opção para sua festa

Os ambientes da casa estão disponíveis para locação de eventos



Praça de alimentação

Sucesso há 27 anos, a Girus Disco Show leva o nome de Pará de Minas para todos os estados do Brasil. A casa de shows possui seis ambientes, proporcionando aos visitantes várias opções para se divertir.

O que muitos não sabem é que a Girus disponibiliza todos os seus ambientes para locação de eventos. Com design moderno e aconchegante, a casa também dispõe de uma cozinha completa e com amplo espaço. O locatário conta com serviço de porteiro, limpeza do imóvel e um colaborador que cui-

dará dos banheiros masculino e feminino. No ato da locação, o cliente também pode optar por contratar o DJ da casa. Outras vantagens são a estrutura pronta, que dispensa a contratação de som ou iluminação para discoteca, o gerador de energia próprio para eventuais quedas de energia, climatização em todos os ambientes, local de fácil acesso e amplo estacionamento.

Conheça as opções de espaço para aluguel da Girus Disco Show. Mais informações pelo telefone (37) 3231-6633.